



INSTANTA +

Новые возможности сотрудничества 2012

Презентация партнерской программы INSTANTA Distribution



Уровни партнерства:

«Ключевой Партнер»

*Высший статус партнерства.
Уровень закупки
> 300 000 р.*

«Стратегический партнер»

*Компания, имеющая опыт закупок ПО и
компьютерной техники,
достигшая необходимого
объема закупок.
Уровень закупки > 150 000 р.*

«Бизнес-партнер»

*Стартовый статус партнера, участвующего в партнерской
программе INSTANTA.
Уровень закупки \geq 60 000 р.*

*«Партнер». Данный статус присваивается любому
закупавшимся партнеру компании.*

Дополнительные возможности для участников программы:

1. Рибейт

Партнер, закупавшийся в течении квартала и достигший цели по объему закупок, получает рибейт (возврат денежных средств) следующими способами:

- На расчетный счет организации
- Уменьшив дебиторскую задолженность на сумму рибейта
- В качестве аванса для последующей отгрузки товара

Расчет рибейта:

Уровень «Бизнес-партнер» – 1 % от суммы, превышающей порог

Уровень «Стратегический партнер» – 1,5 % от суммы, превышающей порог + рибейт за статус «Бизнес партнер»

Уровень «Ключевой партнер» – 1,8 % от суммы, превышающей порог + рибейт за закупки на предыдущих уровнях.

Есть возможность увеличить % рибейта! Смотрите специальное предложение 2012 на 6 слайде!

2. Вебинары для заказчиков

Мы регулярно проводим дистанционные обучения совместно с вендорами. Для участия Вам необходимо обратиться к Вашему курирующему менеджеру или старшему менеджеру отдела продаж.

3. Совместный маркетинг

Трансляция маркетинговых фондов вендоров для проведения рекламных компаний, мероприятий и других маркетинговых активностей. Если данная возможность доступна Вам согласно партнерскому статусу, то для проработки и фиксации плана на квартал обратитесь к менеджеру по развитию бизнеса Гольдевич Юлии (e-mail: yulya.g@instanta-d.ru, внутр. номер 512).

4. Подготовка и проведение промо и стимулирующих программ для Sales-персонала партнера

Если данная возможность доступна Вам согласно партнерскому статусу, то для проработки и фиксации плана мероприятий на квартал обратитесь к руководителю отдела продаж Захариковой Елене (e-mail: elena.z@instanta-d.ru, внутр. номер 547).

Ваш статус и возможности:

| Benefit | Рибейтная программа | Дистанционное обучение, вебинары | Подготовка и проведение промо-программ для Sales-персонала партнера | Совместный маркетинг (трансляция маркетинговых фондов) |
|-------------------------------|---------------------|----------------------------------|---|--|
| <i>Ключевой партнер</i> | + | + | + | + |
| <i>Стратегический Партнер</i> | + | + | + | |
| <i>Бизнес-партнер</i> | + | + | | |

1. **«Бизнес-партнер»** закупается и получает рибейты за закупку товаров, имеет возможность участвовать в дистанционных обучениях.
2. **«Стратегический партнер»** закупается и получает рибейты; принимает участие в обучениях и вебинарах. Опираясь на свой опыт мы поможем подготовить программы мотивации и промо-программы для sales-персонала.
3. **«Ключевой партнер»** получает все возможности программы.

Специальное предложение 2012

По следующим товарным группам вступает в силу **повышающий коэффициент – 1:2**

1. Сетевые решения для офиса и дома [Edimax](#)
2. VoIP оборудование [Snom](#)
3. САПР решения [АСКОН](#)
4. Надежное удаленное управление компьютерами Remote Administrator ([Radmin](#))
5. Контроль трафика сетей для офиса и дома [UserGate](#) и [Traffic insperctor](#)
6. Защита информации и персональных данных [Aladdin](#)



Специальное предложение 2012

При переходе на электронный документооборот, например [Диадок](#), Вы получите больше рибейтов!

- ❖ Уровень «Бизнес-партнер» – **1,2 %** от суммы, превышающей порог
- ❖
- ❖ Уровень «Стратегический партнер» – **1,7 %** от суммы, превышающей порог + рибейт за статус «Бизнес партнер»
- ❖ Уровень «Ключевой партнер» – **2 %** от суммы, превышающей порог + рибейт за закупки на предыдущих уровнях.





Успешных продаж вместе с INSTANTA!

www.instanta-d.ru

